من أكتر الكلمات المستعملة في غير موضعها - موضوع ( لا تضع البيض في سلّة واحدة )

أو ممكن تسمّيها ( توزيع المخاطر )

أو - ممكن تسمّيها ( تنويع مصادر الدخل )

-

في الصورة - حدّ عنده نشاط قائم - بماكينة واحدة - وعاوز يعمل نشاط تاني

ف قلت له كبّر نشاطك الأوّلانيّ أولى ليك من فتح نشاط تاني

-

ف قال لي راس المال الإضافي لا يسمح بشراء ماكينة تانية

ف قلت له مش لازم تشتري ماكينة تانية - ممكن تكبّر حجم العمل على نفس الماكينة الأولى

-

طبعا النقاش ده على طول بياخدنا لموضوع ( لا تضع البيض في سلّة واحدة )

-

دا التصوّر [#السطحيّ](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%B7%D8%AD%D9%8A%D9%91?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) للموضوع

-

لكن - التصوّر العميق للموضوع - هو ما يمكن أن تسمّيه [#مصفوفة\_أنسوف](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%85%D8%B5%D9%81%D9%88%D9%81%D8%A9_%D8%A3%D9%86%D8%B3%D9%88%D9%81?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R)

أو [#مصفوفة\_تطوير\_المنتجات\_والأسواق](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%85%D8%B5%D9%81%D9%88%D9%81%D8%A9_%D8%AA%D8%B7%D9%88%D9%8A%D8%B1_%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%86%D8%AA%D8%AC%D8%A7%D8%AA_%D9%88%D8%A7%D9%84%D8%A3%D8%B3%D9%88%D8%A7%D9%82?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R)

-

ودي من أهمّ أدوات البيزنس بالمناسبة - بفكّر تكون أوّل فيديو أرجع بيه في سلسلة مفاهيم مهمّة في البيزنس لمّا أرجع أعمل فيها حلقات إن شاء الله

-

باختصار - الحاجّ أنسوف دا قال لك عندك صفّين - وعامودين - بيطلّعوا لك 4 بدائل

-

البديل الأوّل - تفضل في نفس سوقك - ونفس منتجك - بسّ تكبّر حجم عملك

البديل التاني - تضيف منتج جديد - بيتباع لنفس عملاء سوقك الحالي

البديل التالت - تاخد نفس منتجك الحالي - وتبيعه لعملاء سوق تاني

البديل الرابع - تعمل منتج جديد - وتبيعه في سوق جديد

-

لو سألت أيّ حدّ قديم وعجوز في البيزنس - هيقول لك إنّ أحسن بديل من البدائل دي بالنسبة للشخص اللي لسّه لم يكتمل نضجه - هو البديل الأوّل

-

يعني إيه لم يكتمل نضجه ؟!

يعني ببساطة يكون لسّه ما جابش آخر السوق بتاعه والمنتج بتاعه

-

1 - لسّه متاح قدّامه يبيع مبيعات أكتر من نفس المنتج لنفس العملاء

2 - لسّه قدّامه يفتح فروع لنفس المنتج لنفس العملاء

3 - لسّه قدّامه يحسّن من جودة المنتج

4 - لسّه قدّامه يصنّع تنويعات مختلفة من نفس المنتج

5 - لسّه قدّامه يصنّع درجات جودة مختلفة من نفس المنتج

6 - لسّه قدّامه يصدّر

7 - لسّه قدّامه يصنّع بعض مدخلات منتجه

8 - لسّه قدّامه يعمل فروع لبيع منتجه بيع مباشر

9 - لسّه قدّامه يعمل هيكلة لشركته - ويفوّض مهامّ كتير للغير

10 - لسّه قدّامه يمنح توكيلات للناس تبيع منتجه بدلا منّه

-

كلّ دي خطوات تقدر تاخدها وانتا في نفس المربّع - المربّع الأوّل - يعني بتبيع نفس المنتج لنفس النوع من العملاء

-

أولى حاجة ليك ممكن تعملها في المرحلة دي هيّا إنّك [#تكبّر\_حجم](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D9%83%D8%A8%D9%91%D8%B1_%D8%AD%D8%AC%D9%85?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) عملك في [#نفس\_المربّع](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D9%81%D8%B3_%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%B1%D8%A8%D9%91%D8%B9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R)

-

موضوع التنويع دا تعمله لمّا تكون خلاص استقرّيت في المنتج الأوّل مع العملاء الأوّلانيّين - خلاص - جبت آخر المجال - وخلاص شغلك بقى مستقرّ - وبقيت متطمّن ليه - وبقيت تقدر تسيب مصنعك وتقعد في بيتكم وانتا متطمّن إنّ الشغل شغّال بشكل كويّس

-

وقتها نبقى نتكلّم في التنويع - والتنويع دا نفسه ليه طريقة بردو - مش مجرّد إنّك هتعمل نشاط تاني وخلاص

-

أنا حاليا باعمل دراسة مخصوص لمصنع عشان يختار بين 3 بدائل للخطوة التالية في شغلهم

مجرّد اختيار بديل من 3 بدائل بيفكّروا فيها دا محتاج دراسة - ودراسة مرهقة جدّا ليّا بالمناسبة

-

لكن غالبا الموضوع رايح معايا بردو لإنّكوا خلّيكوا في نفس المربّع - إنتوا لسّه ما وصلتوش للحجم اللي نقول معاه تعملوا تنويع - رغم إنّ دي شركة قيمتها عشرات الملايين بالمناسبة

-

موضوع التنويع ده ما تفكّرش فيه إلّا لمّا تكون بقت عندك دايرة كاملة ومقفولة من نشاطك الأوّل

لكن - لو فكّرت في التنويع وانتا لسّه ما أمّنتش على النشاط الأوّل - ف إنتا هتبقى حرفيّا [#صاحب\_بالين](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B5%D8%A7%D8%AD%D8%A8_%D8%A8%D8%A7%D9%84%D9%8A%D9%86?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R)

-

وهتلاقي نفسك لا قادر [#تكبّر](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D9%83%D8%A8%D9%91%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) النشاط الأوّل - ولا قادر [#تقوّم](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D9%82%D9%88%D9%91%D9%85?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) النشاط التاني

-

بينما لو وجّهت فائض طاقتك وفلوسك الحالية فقط لتكبير النشاط الأوّل - هتقدر تكسب فيه أرض كبيرة ومساحات واسعة - لإنّك ببساطة دا مجالك وانتا عارف تقدر تكبر فيه إزّاي

-

فيه ملحوظة تانية - رفيّعة جدّا بالمناسبة - لكنّها خطيييييرة جدّا

-

ألا وهي - لمّا بيكون عندك نشاطين - ف لو النشاط الأوّل ما اشتغلش بأحسن شكل - هتروح للنشاط التاني - لو النشاط التاني ريّح - هتقول - دانا ناجح في النشاط الأوّلانيّ !!

-

ف تفضل كده - كلّ ما حاجة تضرب من الناحية دي - تروح في حضن الحاجة التانية تحسّسك بالنجاح - [#الوهميّ](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%88%D9%87%D9%85%D9%8A%D9%91?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) !!

-

نفس النصيحة دي نصحتها لحدّ كان عنده نشاط أوّل - قيمته 10 مليون جنيه - وغير ناجح

وكان عاوز يعمل جنبه نشاط تاني قيمته وقتها كانت نصف مليون جنيه فقط

قلت له - إوعى تعمل كده !!

-

ليه ؟!

-

ما هو النشاط أبو 500 ألف ده - لو نجح - خلاص - إنتا هتسيب أبو 10 مليون الفاشل

-

هتبقى فرحان بنشاط بيجيب لك عشرات الآلاف في الشهر - وناجح - ومتغافل عن نشاط كان ممكن يجيب لك مئات الآلاف في الشهر

هتبقى بتخسر - لكنّك - نفسيّا راضي عن نفسك !! وهو المطلوب

نفسك هتفرح بالمكسب القليل - وهتتغافل عن الخسارة الكبيرة

-

عقلك الباطن مش دوره يخلّيك غنيّ - ولكن دوره يخلّيك مرتاح نفسيّا - ف هيمرهمك !!

-

لكن - لو أنا منعتك من النشاط التاني - ف أنا هسيبك حزين في مربّع [#الفاشل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%81%D8%A7%D8%B4%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) في المشروع الكبير - ف غصب عنّك هتشوف لك حلّ

-

الحلّ العمليّ دايما هيكون ( كمّل في اللي انتا فيه ) - لو انتا لسّه ( ما جبتش آخر ) المجال

-

لكن - وللأسف الشديد !! الدافع دايما في المرحلة دي بيكون دافع نفسيّ - عاطفيّ -وليس عمليّ عقلانيّ !!

-

يعني - بيكون الشخص [#زهقان](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B2%D9%87%D9%82%D8%A7%D9%86?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) من النشاط الأوّل - مهما قال لك إنّه [#قلقان](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%82%D9%84%D9%82%D8%A7%D9%86?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) منّه - أو قلقان من كونه غير مستقرّ - أو أو أو

-

كلّ كلامه ده ليه حلول - بسّ هوّا يخلص للنشاط الأوّلانيّ

لكن الحقيقة إنّه ب [#يتعامى](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%8A%D8%AA%D8%B9%D8%A7%D9%85%D9%89?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) عن الحلول دي - لإنّه فقط - زهقان من النشاط الأوّل

-

مهما تقرأ في البيزنس - أو تتعلّم - أو تدرس - أو حتّى تكون عندك خبرات شخصيّة حقيقيّة - ف ما فيش حدّ فينا أكبر من [#الوقوع\_تحت\_تأثير\_العاطفة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%88%D9%82%D9%88%D8%B9_%D8%AA%D8%AD%D8%AA_%D8%AA%D8%A3%D8%AB%D9%8A%D8%B1_%D8%A7%D9%84%D8%B9%D8%A7%D8%B7%D9%81%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R)

-

في جلسة ودّيّة مع أستاذي الفاضل [حسين بكري](https://www.facebook.com/heebakry1?__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=-%5dK-R)

كنت باعرض عليه موضوع إنّي عاوز أفتح نشاط تاني بجانب نشاط المكتب

ف الدكتور حسين فضل مصرّ على كلمة واحدة [#كمّل\_في\_اللي\_انتا\_فيه](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%83%D9%85%D9%91%D9%84_%D9%81%D9%8A_%D8%A7%D9%84%D9%84%D9%8A_%D8%A7%D9%86%D8%AA%D8%A7_%D9%81%D9%8A%D9%87?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R)

-

طاب يا دكتور !

كمّل في اللي انتا فيه

-

أصل !!

كمّل في اللي انتا فيه

-

لا أخفيكم سرّا أنا كنت طالع من الجلسة محبط - وعقلي بيقول لي ( ما حدّش فاهمك ) - ( الدكتور حسين ما عطانيش فرصة أتكلّم )

-

لكن - مع الوقت - رجعت أعدت تفكيري - ولقيت إنّه فعلا بيتكلّم صحّ

-

المكتب لسّه فيه حاجات كتييييير جدّا تتعمل - لكن أنا اللي ممكن أكون زهقت

-

وهنا تظهر قيمة النصيحة الجوهرة اللي بتقول [#نقاوم\_ما\_نحبّ](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D9%82%D8%A7%D9%88%D9%85_%D9%85%D8%A7_%D9%86%D8%AD%D8%A8%D9%91?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R) - و [#نتحمّل\_ما\_نكره](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%AA%D8%AD%D9%85%D9%91%D9%84_%D9%85%D8%A7_%D9%86%D9%83%D8%B1%D9%87?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R)

-

ويرنّ في ودنك قول سيّدنا عمر بن عبد العزيز لمّا قال ( لو أنّ الناس كلّما استصعبوا أمرا تركوه - ما قام لهم أمر دين ولا دنيا !! )

-

وتنوّر قدّامك القاعدة اللي بتقول ( من ثبت نبت )

-

شعور الملل والزهق شعور طبيعيّ بعد فترة طويلة من الشغل في مجال ما

لكن - اللي مش طبيعيّ - إنّ تصرّفك التالي يكون مبني على مجرّد مشاعر !!

-

أخيرا - إبحث على الصفحة عن بوست بعنوان - مصفوفة أنسوف

وشوف على القناة حلقة بعنوان - التوسّع

-

وبالتوفيق للجميع لكلّ خير

-

[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZWEXXlExOqZu3fUDz1bBhMjkY6XYq9H2HBpoe_ya1DFPU3dzHsIM9vfABIzdax3BWy-xU8Lo_LNkxwB_8ITZXmnKgMnJnblt31S_d-LOZIdac7q5NdPzV0XTy7fXLceXcG75UNvzNvTdhUPer5o79i5hb25Qg9sEDPP9gVr211GxvzxsFDMAhDTl1lfJTWfAeM&__tn__=*NK-R)